



**«Rencontre pour
l'avenir de la vente»**

Mardi, 12 septembre 2023

Richemont

Façonnons ensemble l'avenir de la vente

Comment pouvons-nous mobiliser nos énergies pour rendre le métier de la vente plus attrayant ? Comment impliquer la nouvelle génération ? Comment pouvons-nous continuer à inspirer les consommateurs d'aujourd'hui demain encore ?

La rencontre pour l'avenir de la vente offre aux passionnées de la vente, patronnes, responsables, formatrices ou expertes de notre secteur une nouvelle plate-forme d'échange.

Les défis qui nous préoccupent dans la vente sont multiples et en constante évolution. Unissons donc notre savoir-faire et nos ressources pour développer des idées créatives et obtenir des effets durables. Adoptons un point de vue différent et pensons «out of the box» afin de créer ensemble des pistes porteuses d'avenir.

Osez sortir de votre entreprise et participez à cet événement.
Nous nous réjouissons de vous accueillir !



Muriel Jacob
Training et Coaching
Richemont école professionnelle



Muriel Jacob

Vous accompagne pour la journée.



Alexandra Schmid,
Conseil en carrière, Coaching, Training
animera un atelier sur le leadership 4.0

Programme du jour

09.00 **Arrivée à Richemont école professionnelle**
Rue des Prés-du-Lac 32, 1400 Yverdon-les-Bains

Arriver – faire le plein d'énergie – faire connaissance de manière ludique

09.30 **On se lance**

Accueil – Mise en route de la rencontre pour l'avenir de la vente – Adopter l'état d'esprit «Out of the box» et penser hors du cadre.

Atelier animé par Alexandra Schmid

Coach en développement de carrière et leadership

Lors de son atelier de trois heures, Alexandra nous partagera son expérience et son approche actuelle du leadership et nous accompagnera de manière interactive autour des thèmes suivants:

- La modernité – un paradoxe
- Leadership dans le monde du travail 4.0
- Connaître et appliquer des outils pour le self-leadership
- Élaborer des solutions concrètes pour rendre l'avenir plus attrayant

Ateliers autour du thème «Comment accroître l'attractivité de la vente pour l'avenir?»

Avec une attitude constructive, orientée vers les ressources et les solutions:

- développer des idées dans le cadre d'un échange interactif
- générer de nouvelles pistes et solutions grâce à des impulsions créatives

13.00 **Déjeuner – pause gourmande**

14.00 **Comment accroître l'attractivité de la vente pour l'avenir? – la suite?**

- Mise en commun des «pépites» et approches issues de la matinée.
- Conclusion et perspectives de la rencontre pour l'avenir de la vente
- Table ronde finale

16.00 **Un immense merci et au plaisir de vous revoir**

Information & Inscription

Inscription

Richemont école professionnelle
Seeburgstrasse 51
CH-6006 Lucerne

Téléphone: 024 552 00 88
E-mail: info@richemont.swiss
Internet: www.richemont.swiss

La date limite d'inscription est le 15 août 2023.

Coûts

CHF 55.00

Organisation et informations

Muriel Jacob, Conseillère vente & commerce de détail
jacob@richemont.swiss

